

Przedstawiciel Handlowy

Rodzaj pracy: Pełny etat

Miejsce pracy: Lublin

Rodzaj umowy: Początkowo na okres próbny

Czas trwania umowy:

Liczba wakatów: 1

Minimalne doświadczenie: Od 3 do 5 lat

Wykształcenie Wyższe magisterskie

Opis stanowiska pracy

- opracowanie i wdrożenie skutecznego planu sprzedaży
- analizowanie rynku, tworzenie prognoz sprzedażowych, raportowanie
- monitorowania potrzeb klientów
- promowanie firmy, reprezentowania jej na targach i spotkaniach branżowych
- pozyskiwanie nowych klientów
- utrzymywanie pozytywnych relacji z kluczowymi kontrahentami

Wymagania

Od kandydatów oczekujemy:

- Przynajmniej 3-5-letnie doświadczenie w sprzedaży
- Orientacja na cel, samodzielność
- Doskonałe umiejętności komunikacyjne w obszarze sprzedażowym, technicznym, doradczym
- Otwartości na zmiany i dynamiczne środowisko w pracy
- Zdolności organizacyjnych
- Wysokie standardy etyczne i zawodowe
- Wysoki poziom przedsiębiorczości, determinacji i automotywacji
- Prawo jazdy

Mile widziane:

- znajomość języka angielskiego w stopniu komunikatywnym
- doświadczenie z branży gastronomicznej

Oferujemy:

- pracę w dynamicznie rozwijającej się firmie
- przyjazną atmosferę pracy
- zatrudnienie w pełnym wymiarze czasu pracy
- ciekawą pracę w międzynarodowym środowisku
- pracę w młodym zespole
- szansę na rozwój i realizację własnych celów zawodowych